

## Études internationales



WEINTRAUB, Sidmey, Alan M. RUGMAN et Gavin BOYN (dir.), *Free Trade in the Americas. Economic and Political Issues for Governments and Firms*, coll. New Horizons in International Business, Northampton, MA, Edward Elgar Publishing, 2004, 294 p.

Jacques Paquet

Volume 37, numéro 2, juin 2006

Regards philosophiques croisés sur l'étude des relations internationales

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/013377ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/013377ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

Institut québécois des hautes études internationales

ISSN

0014-2123 (imprimé)

1703-7891 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

Paquet, J. (2006). Compte rendu de [WEINTRAUB, Sidmey, Alan M. RUGMAN et Gavin BOYN (dir.), *Free Trade in the Americas. Economic and Political Issues for Governments and Firms*, coll. New Horizons in International Business, Northampton, MA, Edward Elgar Publishing, 2004, 294 p.] *Études internationales*, 37(2), 334–336. <https://doi.org/10.7202/013377ar>

Tous droits réservés © Études internationales, 2006

Ce document est protégé par la loi sur le droit d'auteur. L'utilisation des services d'Érudit (y compris la reproduction) est assujettie à sa politique d'utilisation que vous pouvez consulter en ligne.

<https://apropos.erudit.org/fr/usagers/politique-dutilisation/>

é  
rudit

Cet article est diffusé et préservé par Érudit.

Érudit est un consortium interuniversitaire sans but lucratif composé de l'Université de Montréal, l'Université Laval et l'Université du Québec à Montréal. Il a pour mission la promotion et la valorisation de la recherche.

<https://www.erudit.org/fr/>

## AMÉRIQUES

**Free Trade in the Americas.  
Economic and Political Issues  
for Governments and Firms**

WEINTRAUB, Sidmey, Alan M. RUGMAN  
et Gavin BOYN (dir.). *Coll. New Horizons  
in International Business*, Northampton,  
MA, Edward Elgar Publishing, 2004,  
294 p.

Cet ouvrage, qui est le résultat d'une conférence portant sur la libéralisation du commerce dans l'hémisphère occidental qui s'est tenue à l'Université Saint Mary's, Halifax, à l'automne 2002, s'inscrit dans le cadre de la littérature qui traite du régionalisme. Il est original, car il s'agit d'un des rares ouvrages qui présente les différents enjeux, impacts et perspectives liés à la création d'une Zone de libre-échange dans les Amériques (ZLEA) ainsi qu'une évaluation de la signification éventuelle de celle-ci pour l'économie mondiale.

Il existe néanmoins d'importants obstacles à la coopération en matière commerciale dans l'hémisphère venant à la fois des États-Unis et des pays d'Amérique latine et des Caraïbes. En effet, le principal obstacle aux États-Unis, l'acteur central de l'hémisphère tant du point de vue politique qu'économique, est le protectionnisme dans sa forme formelle – les restrictions sur les importations – et dans sa forme informelle – les subventions à l'agriculture. Quant aux pays d'Amérique latine et des Caraïbes, les principaux obstacles se rapportent plutôt à la croyance selon laquelle la mise en œuvre des politiques économiques libérales ne s'est pas faite au bénéfice de leurs popula-

tions et à l'incapacité de ces pays à coopérer entre eux, compte tenu de l'existence d'intérêts divergents.

En dépit de leur immense pouvoir militaire et de leur capacité d'influence dans les Amériques, les États-Unis découvrent peu à peu qu'ils seront en mesure d'obtenir la coopération des autres pays de l'hémisphère que s'ils répondent aux besoins de leurs partenaires de l'hémisphère en matière de commerce.

Le livre recensé se divise en douze chapitres. Le premier chapitre, qui se veut introductif, présente les différents efforts de coopération ayant émergé dans l'hémisphère depuis les années 1980 – l'Accord de libre-échange nord-américain (ALENA), l'Accord de libre-échange canado-américain (ALE), le Marché commun du Sud (MERCOSUR), etc. – ainsi que les domaines où, dans les années à venir, la coopération sera possible, notamment en matière de commerce, de démocratie et d'architecture financière. À cet égard, Weintraub argue que si les objectifs en matière commerciale sont atteints, notamment par la conclusion d'un accord menant à la création d'une ZLEA, cela stimulera la coopération hémisphérique dans d'autres domaines, par exemple en matière d'investissements, de promotion de la démocratie, de réduction de la corruption et de lutte contre le terrorisme. La plupart des enjeux abordés dans ce chapitre d'introduction sont traités plus en détail dans les chapitres subséquents. Ou encore, ceux-ci abordent des thèmes pertinents lorsqu'il s'agit de concevoir la construction d'une communauté des Amériques.

Ainsi, les différents contributeurs à l'ouvrage abordent les thèmes suivants : l'histoire politique et économique de l'Amérique latine (chap. 1) ; les effets des investissements directs étrangers sur le commerce entre l'Amérique latine et les États-Unis (chap. 3) ; la nature du processus d'intégration mis en oeuvre par l'ALENA (chap. 4) ; l'architecture institutionnelle de l'ALENA : les origines et son évolution possible (chap. 5) ; le MERCOSUR : les origines, son évolution et des spéculations sur son avenir (chap. 6) ; l'expérience européenne de l'intégration économique (chap. 7) ; la dollarisation des économies latino-américaines (chap. 8) ; la sécurité énergétique des États-Unis et leurs objectifs en cette matière (chap. 9) ; le capitalisme d'alliance (chap. 10) ; les principaux enjeux liés à la libéralisation des marchés dans le cadre des négociations de la ZLEA (chap. 11).

Weintraub et Boyd, dans la dernière partie de l'ouvrage, cherchent à rassembler l'essentiel des différents chapitres et émettent certaines réflexions notamment en ce qui concerne le leadership des États-Unis. Celui-ci serait essentiel pour l'atteinte de plusieurs objectifs dans l'hémisphère dont la création d'une ZLEA qui pourrait, ultimement, préparer la voie à la création d'une zone de stabilité et de croissance dans l'hémisphère.

Cela dit, l'analyse de l'architecture institutionnelle de l'ALENA effectuée par Mace et Bélanger au cinquième chapitre tombe à point. En effet, malgré l'interruption actuelle des négociations commerciales au niveau hémisphérique, nous pouvons

nous interroger sur la forme que prendra l'architecture institutionnelle d'une future ZLEA : sera-t-elle à l'image de l'ALENA, qui prévoit, entre autres, un certain type de légalisation des obligations en matière de commerce, ou plutôt à l'image du modèle supranational de l'Union européenne ? Ces deux visions s'affrontent à l'échelle du continent américain.

Encore faut-il se demander si cette ZLEA est possible ou même souhaitable. Au dixième chapitre, Boyd soutient que l'adoption de politiques libérales dans le cadre d'un processus d'intégration où dominent d'importantes asymétries entre les membres pourrait conduire à la concentration des firmes, à la perturbation des structures économiques et à de multiples formes d'échecs.

Enfin, on peut s'interroger, à l'instar de Weintraub au premier chapitre, s'il faut voir une relation de cause à effet dans la simultanéité temporelle des politiques économiques libérales mises en place suite à l'échec du modèle de substitutions des importations au cours des années 1980 et les processus de démocratisation observables dans la région. À notre avis, il faut mettre de côté la recherche des déterminations économiques pour expliquer les transformations politiques vers la démocratie. Plutôt, il faut analyser les stratégies et les choix des acteurs en présence, tout en prenant en compte l'influence que peuvent exercer les éléments de structure sur leurs comportements.

Cet ouvrage, qui s'adresse à tout universitaire, étudiant, stratège politique ou commercial s'intéressant à l'étude des divers enjeux liés au ré-

gionalisme dans les Amériques et au commerce international, est pertinent et bien documenté.

Jacques PAQUET

Assemblée nationale du Québec

### **Intégration dans les Amériques. Dix ans d'ALENA.**

AZUELOS, Martine, María Eugenia COSÍO-ZAVALA et Jean-Michel LACROIX. Paris, Presse Sorbonne nouvelle, 2004, 343 p.

La création de l'ALENA en 1994 a généré un champ spécifique de littérature dans plusieurs disciplines. Un pan complet de cette littérature est consacré à expliquer comment l'accord a été négocié. Un autre pan s'attarde à expliquer et à comprendre les impacts de l'ALENA sur ses pays membres. Un troisième pan de la littérature vient d'être créé. Il s'agit du bilan des dix années d'existence de cet accord de libre-échange. Le livre *Intégration dans les Amériques. Dix ans d'ALENA* s'insère habilement dans ces trois pans de littérature.

L'objectif du livre est de faire un bilan, en français, des effets sociaux, culturels, économiques et politiques de cet accord. De plus, l'ouvrage tente de dresser un compte rendu analytique des débats que l'accord a suscités au Canada, aux États-Unis et au Mexique. En fait, dès la signature et la ratification de l'ALENA, plusieurs questions furent soulevées relativement à ce processus d'intégration régionale original. Ces questions, encore d'actualité, concernent la souveraineté des États membres, la protection des droits des travailleurs et de l'environnement ainsi que les conséquences économiques et sociales de cet accord.

Le livre tire ses origines d'un colloque organisé à Paris en juin 2002 et rassemblant des chercheurs et universitaires de multiples origines. L'ouvrage est donc un recueil des communications présentées lors de ce colloque. Le livre est divisé en trois parties qui se consacrent chacune à approfondir un enjeu précis de l'ALENA. En première partie, les différents auteurs abordent la dimension juridico-politique de l'ALENA. Pour ce faire, ils utilisent tour à tour une perspective géopolitique par rapport au reste des Amériques, une perspective historique, une perspective contestataire de la part des différents groupes de pression et groupes sociaux touchés par les conséquences de l'accord, une perspective institutionnelle et une perspective juridique.

La deuxième partie est vouée à expliquer les enjeux économiques de l'intégration nord-américaine. À cette fin, les différents auteurs abordent le point de vue des économistes américains, des entreprises et banques américaines et finalement les impacts de l'accord sur les relations économiques entre le Mexique et les États-Unis. La troisième partie s'attache à faire le point sur les effets de l'accord sur les territoires, la culture et la société. Ainsi, dans cette dernière partie, les auteurs s'appliquent à détailler les impacts de l'ALENA sur les communautés locales au Mexique, sur les syndicats américains, sur les flux migratoires à la frontière entre le Mexique et les États-Unis ainsi que les conséquences identitaires pour ses membres, et ce, surtout au Canada.

Ce livre est constitué de chapitres courts qui vont droit au but. Sans